

Περιορισμός του κόστους με έσοδα προς το Δημόσιο



Η ασφαλιστική αγορά μέσω των ΣΔΙΤ επιδιώκει να περιορίσει το κόστος διαχείρισης των νοσηλευτικών της προγραμμάτων, αλλά και να εξασφαλίσει έσοδα για το δημόσιο ταμείο καλύπτοντας οικονομικά τις σχετικές δαπάνες.

Εκπόνηση νέων προϊόντων για τους ασφαλισμένους



Η σωστή εφαρμογή προγράμματος ΣΔΙΤ στον τομέα της υγείας θα απαιτήσει από τις ασφαλιστικές εταιρείες την εκπόνηση νέων - οικονομικότερων προϊόντων για τους ασφαλισμένους, τα οποία θα συνδυάζουν, πέραν των άλλων, και τη συμμετοχή στο **κόστος νοσηλείας** των ταμείων ιατροφαρμακευτικής ασφάλισης.

[**Υπ. Υγείας**] Σε διαβούλευση με την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος για την οργάνωση ΣΔΙΤ στη δευτεροβάθμια νοσηλεία

Τα δημόσια νοσοκομεία ανοίγουν την πόρτα στην ιδιωτική ασφάλιση

Του Πλάτωνα Τσοούλου
plata@nautemporiki.gr

Η προοπτική σύμπτυξης δημόσιου-ιδιωτικού τομέα στο χώρο της υγείας επανέρχεται ως θέμα στο προσκήνιο, με τον υπουργό Υγείας Αδωνι Γεωργιάδη να συζητά το ενδεχόμενο συνεργασίας των δημόσιων νοσοκομείων με τις ασφαλιστικές εταιρείες στη δευτεροβάθμια νοσηλεία. Σύμφωνα με πληροφορίες της «Ν», ο υπουργός έχει ήδη ανταλλάξει τις πρώτες απόψεις με εκπροσώπους της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, πολύ πριν από το Πάσχα, οπότε και προηγήθηκε σειρά συναντήσεων, κατά τη διάρκεια των οποίων προσδιορίστηκαν οι παράμετροι στις οποίες επιβάλλεται να συμφωνήσουν οι δύο πλευρές, από κοινού -φυσικά- με την ιατρική κοινότητα, πριν εξετάσουν σε βάθος το όλο θέμα. Ένα από τα πρώτα ζητήματα, όπου εξ αρχής καταγράφηκε σύμπνοια, ήταν η απόφαση που πήραν υπουργείο και ασφαλιστική αγορά, εφόσον υπάρξει τελική συμφωνία και θεσμοθετηθεί, να μην εφαρμοστεί οριζόντια, αλλά πιλοτικά σε ένα, το πολύ δύο μεγάλα νοσοκομεία της Αθήνας ή και ένα της Θεσσαλονίκης, ώστε πρώτα να αντιμετωπιστούν όλες οι «παιδικές ασθένειες» και εν συνεχεία το ΣΔΙΤ να τύχει συνολικής εφαρμογής στα κρατικά νοσοκομεία.

Τα κομβικά σημεία

Σε αυτή τη φάση φαίνεται ότι έχει καταστεί ξεκάθαρο πως για την υλοποίηση του ΣΔΙΤ θα πρέπει να αντιμετωπιστούν τέσσερα πολύ βασικά θέματα:

■ Το πλέον κομβικό είναι οι ιατροί και το πώς θα αμείβονται. Αν κάπου κόλλησε η πρώτη προσπάθεια να συνεργαστούν δημόσιος και ιδιωτικός τομέας ήταν ακριβώς διότι δεν είχε προβλεφθεί καθεστώς αμοιβών για τους γιατρούς του Δημοσίου. Η ασφαλιστική αγορά είχε πριν από περίπου δύο χρόνια επισημάνει το θέμα στον καθ' ύλην αρμόδιο υπουργό, Ανδρέα Λοβέρδο, αλλά, πολιτικά, ο χρόνος πίεζε και ως ζήτημα δεν αντιμετωπίστηκε, με αποτέλεσμα η προσπάθεια να πέσει στο κενό. Σήμερα λοιπόν, κυβέρνηση και ασφαλιστική αγορά, ένα από τα πρώτα



Εφόσον υπάρξει τελική συμφωνία, αρχικά η σύμπτυξη αναμένεται να εφαρμοστεί πιλοτικά σε ένα, το πολύ δύο μεγάλα νοσοκομεία της Αθήνας ή και ένα της Θεσσαλονίκης.

θέματα τα οποία συζητούν στο πλαίσιο του μεταξύ τους διαλόγου είναι η θεσμοθέτηση αμοιβών για όσους γιατρούς εκδηλώσουν ενδιαφέρον να πα-

σχουν υπηρεσίες σε ασθενείς προερχόμενους από ασφαλιστικές εταιρείες. Η διευθέτηση του θέματος δεν θα είναι εύκολη. Πρώτον διότι θα απαιτηθεί νο-

μοθετική παρέμβαση και δεύτερον διότι οι δύο πλευρές υποχρεούνται να κινηθούν με τρόπο τέτοιο ώστε να μην προκαλέσουν τις αντιδράσεις των ιατρι-

κών συλλόγων ή του νοσηλευτικού προσωπικού στα δημόσια νοσοκομεία.

■ Τα ιατρικά πρωτόκολλα στα οποία «κουμπώνει» το κόστος θεραπείας και νοσηλείας των ασφαλισμένων είναι το δεύτερο κρίσιμο ζήτημα στο οποίο θα πρέπει να συμφωνήσουν οι δύο πλευρές, πάντα βέβαια με τη συνδρομή των ιατρών. Στόχος των ασφαλιστικών εταιρειών είναι να διατηρήσουν σε χαμηλά επίπεδα το κόστος των νοσηλευτικών τους προγραμμάτων και οι ιατρικές πράξεις με τα πρωτόκολλά τους είναι αυτά που το καθορίζουν σε σχεδόν απόλυτο βαθμό. Μέρμηνα δεν υπήρξε πριν από δύο χρόνια ούτε στο θέμα αυτό. Πλέον οι δύο πλευρές θεωρούν ότι χωρίς «κλειδωμένα» ιατρικά πρωτόκολλα, συνεργασία δημόσιου και ιδιωτικού τομέα δεν πρόκειται να υπάρξει.

■ Ένα ακόμη σημαντικό ζήτημα που θα πρέπει να αντιμετωπίσουν υπουργείο και ασφαλιστική αγορά είναι το επίπεδο των υπηρεσιών που θα παρέχεται από το νοσηλευτικό προσωπικό. Και αυτό διότι το σέρβις αποτελεί μέρος του «πακέτου» παροχών που προσφέρουν τα νοσηλευτικά προγράμματα των ασφαλιστικών εταιρειών προς τους ασφαλισμένους, οπότε οι νοσηλευτικές υπηρεσίες σε κάθε περίπτωση θα πρέπει να είναι εφάμιλλες με αυτές των ιδιωτικών νοσοκομείων. Ένα από τα σενάρια τα οποία εξετάζονται προβλέπει ότι όσοι νοσηλευτές απασχολούνται σε πτέρυγες που θα υποδέχονται ασθενείς από ασφαλιστικές εταιρείες, θα παρακολουθήσουν ειδικά εκπαιδευτικά σεμινάρια.

■ Η γραφειοκρατία και οι χρόνοι ανταπόκρισης των υπηρεσιών των δημόσιων νοσοκομείων είναι το επόμενο στοιχείο που θα πρέπει να κερδίσουν κυβέρνηση και αγορά. Οι χρόνοι λειτουργίας του Δημοσίου είναι γνωστοί σε όλους, όπως και το γεγονός ότι μέρος των παραστατικών που διακινούνται, ακόμη και στα νοσοκομεία, γίνονται με τον παραδοσιακό - χειρόγραφο τρόπο. Σε κάθε περίπτωση λοιπόν, το υπουργείο Υγείας θα κληθεί να αλλάξει διαδικασίες, αλλά και να προβλέψει -όπου παραστεί ανάγκη- αναβαθμίσεις μηχανογραφικών συστημάτων.

[SID:8629964]

Θετική υποδοχή από στελέχη της αγοράς

▼ Κορυφαίοι παράγοντες της ασφαλιστικής αγοράς, με τους οποίους συνυμνήθησε η «Ν», δήλωσαν ότι υπουργείο Υγείας και Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών άνοιξαν έναν πρώτο κύκλο διαλόγου που εξελίσσεται σε καλό κλίμα. «Δεν πρόκειται για διαπραγμάτευση» ανέφεραν, τονίζοντας μάλιστα ότι ο υπουργός ζήτησε αρχικά να ενημερωθεί για το θέμα, ώστε αυτός και οι συνεργάτες



του να καταγράψουν τα θετικά και τα αρνητικά του όλου εγχειρήματος και εν συνεχεία να αποφασίσουν με ποιο τρόπο θα μπορούσε να πάρει σάρκα και οστά η συνεργασία δημόσιου και ιδιωτικού τομέα, εξασφαλίζοντας τα μεγαλύτερα δυνατά οφέλη και για τις δύο πλευρές.

Παιρός ο δρόμος

Κύκλοι της αγοράς δέχονται ότι ο δρόμος για την επιτυχημένη οργάνωση ενός ΣΔΙΤ στο χώρο της υγείας θα είναι μακρύς και επίπονος, αναγνωρίζουν ωστόσο ότι για πρώτη φορά υπουργός Υγείας δέχθηκε να συζητήσει ανοικτά το θέμα με την ασφαλιστική αγορά, επιδιώκοντας, δίχως σε αυτή τη φάση να δεσμευτεί, να οδηγήσει τους δύο τομείς σε σύμπραξη. [SID:8630092]